



Jörg Ritter

VOM GENERALISTEN ZUM SPEZIALISTEN

80 Seiten, 21 Abb.,
Best.-Nr.: 16470

€ 29,90

„Kunden statt Patienten:
Erfolg aus einer neuen Perspektive –
Ein systematischer Weg für Zahnärzte“

Prof. Dr. Thomas Gey,
Nordakademie Hamburg, Hochschule
der Wirtschaft

„Dieses Buch vermittelt eine Vielzahl
von Ideen, sich erfolgreich und dauerhaft im
zahnärztlichen Markt zu positionieren.
Ein Fundus wertvoller Hinweise
zum Nachdenken!“

PD Dr. David Sonntag,
Heinrich-Heine-Universität Düsseldorf

„Dieses praxisnahe Buch macht es jedem
zahnärztlich Tätigen leicht, sein persönliches
Konzept zur Spezialisierung umzusetzen.“

Prof. Dr. Michael Hülsmann,
Universität Göttingen, Poliklinik für Präventive
Zahnmedizin, Parodontologie und Kariologie

- Wie machen Sie Ihre Praxis zur Marke?
- Was sind die Schlüsselfaktoren erfolgreicher Positionierung als Spezialist?
- Welche Tools nützen Ihnen und sind sofort umsetzbar?

Jeder (zahn)ärztlich Tätige, der vor der Berufsentscheidung „Generalist oder Spezialist?“ steht, muss sich mit diesen Kriterien und analytischen Fragestellungen beschäftigen. In diesem Buch erfahren Sie am Beispiel einer endodontologischen Fachpraxis, wie Sie Schritt für Schritt eine zahnmedizinische Fachpraxis planen, in den Markt einführen und dauerhaft etablieren können.

Sie erhalten wertvolle Hinweise, wie Sie sich als Spezialist positionieren und erfolgreich bekannt machen. Mit detaillierten Kommunikations- und Marketingstrategien, mit vielen Fallbeispielen und Checklisten gibt Ihnen dieses Buch einen Leitfaden an die Hand, der die Gründung Ihrer zahnmedizinischen Fachpraxis wesentlich erleichtert und zu Ihrem zukünftigen Erfolg beiträgt.

 QUINTESSENCE PUBLISHING
DEUTSCHLAND

Weitere Infos
und online bestellen:



Bitte liefern Sie mir

___ Stück des Titels „Vom Generalisten zum Spezialisten“ von Ritter zum **Preis von je € 29,90**

Vorname/Name _____

Str./Nr. _____

PLZ/Ort _____

Tel./Fax _____

E-Mail _____

Datum/Unterschrift _____

Ich möchte den kostenlosen Quintessenz E-Mail-Newsletter regelmäßig beziehen.
Eine Abmeldung ist jederzeit möglich.

Lieferung gegen Rechnung/Preise inkl. MwSt, zzgl. Versandkosten, Preisänderungen und Irrtümer vorbehalten

Bestellen Sie per Fax (030) 761 80 692 per Telefon (030) 761 80 662,
per E-Mail an buch@quintessenz.de oder online unter www.quintessenz.de